



Sehr geehrter Herr/Frau XY!

Ich weiß, Sie werden vermutlich über mich lächeln,
weil ich Sie mit dem Ziel anspreche mit ihnen gemeinsam
die Welt zu verändern und hier vor Ort damit anzufangen.

Erlauben Sie mir, daß ich lächle, wenn Sie noch daran glauben, daß aus Politik, Wissenschaft, Wirtschaft oder Medien auch nur EIN echter Beitrag zur Lösung EINES der drängenden Probleme wie immer höhere Staatsverschuldung, steigende Massenarbeitslosigkeit, sich beschleunigende Klimaveränderung, fortschreitende Umweltzerstörung, wachsende Kluft zwischen arm und reich oder zunehmende Auseinandersetzungen um Rohstoffe/sauberes Wasser zu erwarten ist.

Nun, ich möchte mit ihnen nicht darüber diskutieren, OB die derzeitige Lage vollkommen hoffnungslos erscheint und wir in einer Zeit der GEISTIGEN ORIENTIERUNGSLOSIGKEIT leben.

MEIN THEMA ist die Frage, wie man es WIRKLICH BESSER machen kann.

Und ich möchte ihnen hiermit versichern, daß ich durch die Entdeckung der WELTFORMEL 1-4 über ein vollkommen einzigartiges GESAMTKONZEPT verfüge, um ALLE (der o.g.) Probleme zu lösen.

Weil ich dafür Menschen brauche, die über den PIONIERGEIST verfügen ihr eigenes Weltbild einmal grundlegend in Frage zu stellen und BEREIT sind vor Ort damit anzufangen, wende ich mich an Sie!

Sollten Sie an einem Vortrag von mir über IMMER DASSELBE-DIE VERWIRKLICHUNG (Teil 3) von DIE WELTFORMEL 1-4 interessiert sein, schlage ich ihnen folgende Verfahrensweise vor:

1.(jetzt)kurze Vorstellung (ca.10 min.)von möglichen Projekten für eine Zusammenarbeit, hier;; Übergabe der Visitenkarte

2.(n. Absprache) längere(ca.30 min.) Vorstellung der Projekte, kurzer Überblick über den ZUSAMMENHANG des GANZEN, Übergabe der PIONIER-Hausaufgaben

3.längeres (ca.60 min).Treffen bei ihnen/mir, ausführliches Gespräch, Besprechung der PIONIER-Hausaufgaben, Vorstellung der PIONIER-Schule

4.Teilnahme an den 4 Kompaktseminaren (je 1 Tag) über DIE WELTFORMEL(Die Bedeutung/ Das Wissen/ Die Verwirklichung/ Das Programm), Entscheidung über eine weitere Zusammenarbeit

Bitte haben Sie Verständnis dafür, daß die Visitenkarte erst zum Ende von Punkt 3 in ihr Eigentum übergeht und Sie damit das Recht erhalten ihre Erfahrungen mit mir auf meiner Homepage zu veröffentlichen.Ausserdem möchte ich Sie darauf hinweisen, dass ich persönliche Fragen erst nach Punkt 3 umfassend beantworte ich bis dahin um eine rein sachliche Diskussion bitte.

Sollten Sie kein Interesse haben, bitte ich Sie darum, mir meine Kontaktaufnahme zu bestätigen.

Hochachtungsvoll